

Gouden Duo

Ondernemers en investeerders over hun samenwerking

‘Onder het korstje trof ik substantie aan’

Joost Bijlsma
Amsterdam

Een vaccin dat de verdere uitgroei van overgebleven kankercellen remt en het ziekteproces vertraagt. Aan dit veelbelovende middel werkt het bedrijf DCPrime. Hoogleraar en ondernemer Ada Kruisbeek (63) benadrukt dat ze geen overdreven verwachtingen wil scheppen. Er moet heel veel getest worden en het duurt nog even voordat de vaccins op de markt komen.

V Wanneer was de tijd rijp voor private financiering?

Kruisbeek: ‘Vorig voorjaar. We hadden een lijn opgezet waarmee we het vaccin betrouwbaar op grotere schaal kunnen produceren. En de Centrale Commissie Mensgebonden Onderzoek gaf ons in 2009 toestemming voor een klinische studie.’

Deze wapenfeiten maakten het businessplan van DCPrime voldoende aantrekkelijk voor Michel Briejer van Thuja Capital. De in zorg en geneesmiddelen gespecialiseerde venture capitalist investeert in startende bedrijven. Ook als die diepe zakken, geduld en



Ada Kruisbeek en Michel Briejer.

Foto: Elmer van der Marel

intensieve aandacht vergen.

V Thuja heeft maar liefst €1 mln in DCPrime geïnvesteerd. Was u direct overtuigd?

Briejer: ‘Als je naar een voorstel kijkt, ga je eerst na wat er onder het korstje zit. En daar trof ik substantie aan. Ada en haar team hebben dit heel grondig aangepakt. Daar kwam bij dat in de Verenigde Staten net een vergelijkbaar product, Provenge van Dendreon, officieel was toegelaten tot de markt. Dit sterkte ons in de gedachte dat deze

productgroep zeer kansrijk is.’

V Zijn jullie dan niet te laat?

Briejer: ‘Nee. Dendreon en andere vaccinmakers werken met transfusie. Daarvoor heb je cellen van de patiënt nodig die je daarna opwerkt. Dat is een peperduur, complex en ingrijpend proces. Bij het vaccin van DCPrime hoeft dat niet.’

Kruisbeek: ‘Onze grote troef is dat we een oneindig doorgroeien-de cellijn hebben, met identieke cellen die het hart van de afweer

DCPrime Vaccins tegen kanker

Ondernemer

Ada Kruisbeek

Geldschieters

Michel Briejer, Thuja Capital

Geïnvesteerd kapitaal

€1.000.000

Hoofdbestemming geld

Uitvoeren van klinische studie, doorontwikkelen productieproces

gedrevenheid en energie van een twintigjarige.’

V Heeft een wetenschapper veel ondersteuning nodig om ondernemer te worden?

Briejer: ‘Ja. Het is een andere manier van denken. Wetenschappers werken van proef naar proef. Als ondernemer moet je doelen stellen en bedenken welke stappen je moet zetten om die te bereiken.’

Kruisbeek: ‘Een ondernemer begint met het einde in gedachten. Je moet bij de ontwikkeling van een medicijn, bijvoorbeeld, vooraf rekening houden met eisen die later aan je worden gesteld. Ik had echt sparringpartners nodig om mij dit soort dingen eigen te maken.’

V Bent u ondernemer genoeg om het hele pad naar verkoop aan een grote farmaceut te lopen?

Kruisbeek: ‘Ik wil betrokken blijven. Maar later is, naast mij, misschien nog een financiële man of vrouw nodig.’

Briejer: ‘We gaan dit voorjaar de volgende financieringsronde in. Dan gaat het om een bedrag van zo’n €10 mln. Dat is nodig voor een nieuwe klinische “proof of concept”-studie.’

vormen. Je kunt deze cellen bewerken en als vaccin inzetten tegen verschillende ziektevormen.’

V U bent een wetenschapper met een prachtige conduitestaat en een respectabele leeftijd. Waarom besloot u ondernemer te worden?

Kruisbeek: ‘Als wetenschapper kun je kleine groepjes mensen mogelijk verder helpen. Ik wil meer, de commerciële route is de enige om dit snel naar een bredere doelgroep te brengen.’

Briejer (lacht): ‘Ada heeft de